

真の働き方改革とは？

「人」の時代「個」の輝きを最大化する人財育成を語る
信用が数値化される時代とは？「人」が輝く企業が生き残る？「個」の輝きを最大化する人財育成が鍵？



Be
“在り方”

松野 恵介 有限会社ガイア 代表

トップコンサルタントが語る、生き残る企業と
コママーケティング



喜多川 泰 株式会社L&Rヴィレッジ 代表

経営者でもあるベストセラー作家が語る、次世代企業と
人材育成の大切さ

Do
“やり方”

2人に影響を受け、独立起業を果たした
元一部上場企業のトップ営業マンが語る
“第3世代営業”の鍵

山崎 太一 DWK 代表



在り方の上にやり方がある。その結果、ほしい成果がついてくる。

現代の“Be Do Have”コレだ！

会場：ルクロドマリアージュ

開催日：2019年1月27日

このセミナーを是非、聴いていただきたい方



こんな
経営者さま

- ・以前と同じ「やり方」では、売上が上がりにくくなった。
- ・「先輩の背中を見て覚える」が人財育成の唯一の手段だった。
- ・社員がイキイキと輝きながら働く企業にしたい。



こんな
リーダーさま

- ・「働き方改革」と言われも、何から手をつけていいか不明。
- ・チームをさらに活性化し、ホンモノへと進化させたい。



すべての人へ

- ・猛スピードで変化する世の中についていく力をつけたい。
- ・これからどの方向に進めばいいか、まだ迷いがある。

このセミナーで得られるモノとコト

「官」主導では成功しない働き方改革のヒント。
「人」の時代にふさわしい人財育成の考え方。
新時代のチームワーク構築の手法。

売上が成長せず、粗利が低下した理由が明確になります。
ズレてしまっていた視点が修正され、売上が上がります。
人が成長することで、永続的な企業成長が約束されます。

企業の財産は「人」であるからこそその「成長」の大切さの気づき。
明日早速「何をすればいいか」が、確実かつ明確になります。



主催者からのメッセージ

心の中に「小さな火」が灯った瞬間がありました。

働いても、働いても、どんなに実績を出し続けても浮かばれなかった日々。毎年4月に「0」リセットされる実績と、それを追いつけ続けるストレスとの戦い。でも、そうするか、お金を得る手段は「ない」と、半ば諦めていたサラリーマン時代。エネルギー会社で2年連続全社No.1を取って、頂点を極めていたある日。

自宅に届いた喜多川泰先生の「手紙屋」を読んで、通勤電車で涙したあの日。心の中に「独立起業」という小さな火が灯った瞬間でした…。

独立を考えるも「何をすればいいのかわからない」状態が続く日々。

独立すると決めたいけど、何をどうすればいいかわからない。

日々の売上に追われながらも様々なセミナーや研修に顔を出し学び続ける中である心理学の先生に出会う、それが尾崎里美さんでした。その出会いが僕の心の扉を開き、過去のトラウマを暴いていった。そんな中、ご紹介いただいたのが唯一無二のマーケティングの師匠、松野恵介さん。貯金がなくなる、仕事がなかったらどうしよう、そんな不安な日々を射してくれた師匠。実は、僕が現役時代にやっていたことは、古い「第2世代営業」でした。サラリーマン最後の5年間は、学びから得た自分のやり方「第3世代営業」で実績を出していました。第3世代の営業とは、あまりにも「原点」すぎて、無視されそうなことを徹底する「やり方」。そのやり方の前に学び続けたのが「在り方」。そう、在り方の中に「やり方」が全て包括されていたんです。世の中ではまだまだ「やり方」すぐに使えるテクニック「偏重」が強いのですが、たくさんの情報を簡単に仕入れることが可能になった消費者は、嘘をすぐに暴く術を手に入れています。

こんな時代だからこそ、「結果を得るためのやり方」ではダメなんです。

人間力を高めることで信用を得、真の信頼関係を構築することができます。



現代の「BE DO HAVE」それが企業の生き残る道

大企業ほど「Have-do-be」が強く残っています。誰よりも早く「Be-do-have」に気づき、企業変革すればいい。それが100年先を見据えた「企業の生き残る」道だから。この考えを、僕の師匠2人に相談したところ「共感」と「快諾」をいただきました。

人間力を高めるヒント、在り方について喜多川先生が語る。

では実際に明日からどうすればいい？をわかりやすく語る、松野先生。

そしてちょっと、その結果がどうなるのかを私も話させていただきます。

こんな時代だからと悲観するのではなく、こんな時代を輝きながら生きる。

そんな風にパラダイムシフトしたいと思っています。

是非、会いに来てください。そして、私たちのきっかけ記念日としましょう。



DVK 代議 山崎太一

タイムスケジュール

第1回 スペシャルセミナー 喜多川泰&松野恵介 with 山崎太一

- 13:30 受付開始
- 14:00 主催者挨拶
- 14:05 喜多川泰さん、松野恵介さん登壇
- 14:10 喜多川泰さん講演 ～100年先を見越した人財育成の大切さ～
- 15:30 休憩
- 15:45 松野恵介さん講演 ～これからの時代を発展しながら生き抜く力～
- 16:55 休憩
- 17:10 松野恵介&山崎太一：師弟セッション
～第3世代営業とコトマーケティングの親和性～
- 17:50 休憩
- 18:00 喜多川泰&松野恵介 with 山崎太一
～人の輝きと簡単に言うけれど、どうすれば？のヒント～
- 19:00 第1部終了
- 19:15 第2部懇親会開始
- 21:15 第2部終了

募集定員

50名

参加費(懇親会込)

30,000円

本の販売コーナー：ブックランドフレンズさん